

Objeto: Prestación de servicio para desarrollar actividades recreativas, deportivas, ecológicas, culturales, de integración, de desarrollo, de prevención y crecimiento, contempladas en la Política de Gestión Estratégica de Talento Humano (Programa de Bienestar 2018 del ICPEB).

**DOCUMENTO** **EVALUACIÓN TÉCNICA** **5. REQUISITOS HABILITANTES TÉCNICOS** **COLSUBSIDIO**

El proponente deberá acreditar experiencia demostrada, mediante la presentación de los hechos que respalden la prestación de servicios relacionados con el objeto del presente proceso, vinculados en los últimos cinco (5) años con entidades públicas o privadas, y cuya actividad haya sido de IVA, con el pago al 100% del presupuesto oficial del presente proceso registrado en SIMPLIV al momento de iniciar el contrato, como mínimo el siguiente detalle:

1. Nombre o razón social del contratante.
2. Nombre y cargo del representante legal.
3. Fecha de inicio y terminación del contrato.
4. Valor del contrato.
5. Para servicios de valor ocasional, para cual tendrá el valor del último contrato suscrito y en sus acciones se haya pagado a sí mismo, certificado por el Banco de la República, la garantía de cada contrato, para cual tendrá el valor del último contrato suscrito y en sus acciones se haya pagado a sí mismo, certificado por el Banco de la República, la garantía de cada contrato.
6. En el evento en que el contrato haya sido desarrollado en concepto de suma honoraria o cualquier otra forma de honorarios, se deberá indicar el porcentaje de participación de cada integrante.
7. No haber sido multado en la ejecución del contrato.
8. No haber sido sancionado por incumplimiento de obligaciones contractuales.
9. No haber sido sancionado por incumplimiento de obligaciones contractuales.
10. En el caso de que se acredite experiencia de participación en contratos bajo el régimen de Compras y Licitaciones Públicas, el valor a consignar de las certificaciones que se aporten será el equivalente al 100% del presupuesto oficial del presente proceso registrado en SIMPLIV al momento de iniciar el contrato, como mínimo el siguiente detalle:
11. Si en un año se han desarrollado actividades relacionadas con el objeto del presente proceso, se deberá indicar el valor del último contrato suscrito y en sus acciones se haya pagado a sí mismo, certificado por el Banco de la República, la garantía de cada contrato.
12. Si en un año se han desarrollado actividades relacionadas con el objeto del presente proceso, se deberá indicar el valor del último contrato suscrito y en sus acciones se haya pagado a sí mismo, certificado por el Banco de la República, la garantía de cada contrato.

Los proponentes deberán diligenciar el formato No. 2. Acreditación de Experiencia.

**5.1 Capacidad Técnica y Experiencia**

El oferente deberá acreditar como equipo de trabajo un (1) gerente de proyecto que cumpla con el siguiente perfil:

**Gerente de Proyecto:**  
 Título profesional universitario en cualquier área del conocimiento.  
 Tercer (3) años de experiencia profesional relacionada con el manejo de compañías u otras empresas que prestan los servicios objeto de este proceso.  
 El desempeño deberá allegar con su oferta la Hoja de Vida del Gerente de Proyecto, que dé cuenta de las condiciones académicas y de experiencia, con sus respectivas referencias.

También deberá allegar carta de intención suscrita por el Oferente y el profesional proponente, en la que manifieste que en caso de resultar adjudicatario, dicho profesional quedará en el cargo de Gerente de Proyecto del contrato que se suscriba, durante todo el tiempo que dure el contrato, para prestar los servicios de Gerente de Proyecto no podrá ser el asesor de la Caja de Compensación asignada a la Entidad.

**5.2 Equipo de trabajo mínimo requerido**

**5.2.1 Actividades Adicionales Culturales**

El ICPEB otorgará a las unidades y aquellas proponentes que ofrezcan actividades culturales adicionales a las mínimas requeridas, sin costo adicional para el ICPEB, de acuerdo con el siguiente detalle:

Actividad	Requisito	Puntos
1. Valor del contrato (en millones de pesos)	2. Valor del contrato (en millones de pesos)	2. Puntos
3. Valor del contrato (en millones de pesos)	4. Valor del contrato (en millones de pesos)	2. Puntos
5. Valor del contrato (en millones de pesos)	6. Valor del contrato (en millones de pesos)	2. Puntos
7. Valor del contrato (en millones de pesos)	8. Valor del contrato (en millones de pesos)	2. Puntos
9. Valor del contrato (en millones de pesos)	10. Valor del contrato (en millones de pesos)	2. Puntos
11. Valor del contrato (en millones de pesos)	12. Valor del contrato (en millones de pesos)	2. Puntos
13. Valor del contrato (en millones de pesos)	14. Valor del contrato (en millones de pesos)	2. Puntos
15. Valor del contrato (en millones de pesos)	16. Valor del contrato (en millones de pesos)	2. Puntos
17. Valor del contrato (en millones de pesos)	18. Valor del contrato (en millones de pesos)	2. Puntos
19. Valor del contrato (en millones de pesos)	20. Valor del contrato (en millones de pesos)	2. Puntos
21. Valor del contrato (en millones de pesos)	22. Valor del contrato (en millones de pesos)	2. Puntos
23. Valor del contrato (en millones de pesos)	24. Valor del contrato (en millones de pesos)	2. Puntos
25. Valor del contrato (en millones de pesos)	26. Valor del contrato (en millones de pesos)	2. Puntos
27. Valor del contrato (en millones de pesos)	28. Valor del contrato (en millones de pesos)	2. Puntos
29. Valor del contrato (en millones de pesos)	30. Valor del contrato (en millones de pesos)	2. Puntos
31. Valor del contrato (en millones de pesos)	32. Valor del contrato (en millones de pesos)	2. Puntos
33. Valor del contrato (en millones de pesos)	34. Valor del contrato (en millones de pesos)	2. Puntos
35. Valor del contrato (en millones de pesos)	36. Valor del contrato (en millones de pesos)	2. Puntos
37. Valor del contrato (en millones de pesos)	38. Valor del contrato (en millones de pesos)	2. Puntos
39. Valor del contrato (en millones de pesos)	40. Valor del contrato (en millones de pesos)	2. Puntos
41. Valor del contrato (en millones de pesos)	42. Valor del contrato (en millones de pesos)	2. Puntos
43. Valor del contrato (en millones de pesos)	44. Valor del contrato (en millones de pesos)	2. Puntos
45. Valor del contrato (en millones de pesos)	46. Valor del contrato (en millones de pesos)	2. Puntos
47. Valor del contrato (en millones de pesos)	48. Valor del contrato (en millones de pesos)	2. Puntos
49. Valor del contrato (en millones de pesos)	50. Valor del contrato (en millones de pesos)	2. Puntos
51. Valor del contrato (en millones de pesos)	52. Valor del contrato (en millones de pesos)	2. Puntos
53. Valor del contrato (en millones de pesos)	54. Valor del contrato (en millones de pesos)	2. Puntos
55. Valor del contrato (en millones de pesos)	56. Valor del contrato (en millones de pesos)	2. Puntos
57. Valor del contrato (en millones de pesos)	58. Valor del contrato (en millones de pesos)	2. Puntos
59. Valor del contrato (en millones de pesos)	60. Valor del contrato (en millones de pesos)	2. Puntos
61. Valor del contrato (en millones de pesos)	62. Valor del contrato (en millones de pesos)	2. Puntos
63. Valor del contrato (en millones de pesos)	64. Valor del contrato (en millones de pesos)	2. Puntos
65. Valor del contrato (en millones de pesos)	66. Valor del contrato (en millones de pesos)	2. Puntos
67. Valor del contrato (en millones de pesos)	68. Valor del contrato (en millones de pesos)	2. Puntos
69. Valor del contrato (en millones de pesos)	70. Valor del contrato (en millones de pesos)	2. Puntos
71. Valor del contrato (en millones de pesos)	72. Valor del contrato (en millones de pesos)	2. Puntos
73. Valor del contrato (en millones de pesos)	74. Valor del contrato (en millones de pesos)	2. Puntos
75. Valor del contrato (en millones de pesos)	76. Valor del contrato (en millones de pesos)	2. Puntos
77. Valor del contrato (en millones de pesos)	78. Valor del contrato (en millones de pesos)	2. Puntos
79. Valor del contrato (en millones de pesos)	80. Valor del contrato (en millones de pesos)	2. Puntos
81. Valor del contrato (en millones de pesos)	82. Valor del contrato (en millones de pesos)	2. Puntos
83. Valor del contrato (en millones de pesos)	84. Valor del contrato (en millones de pesos)	2. Puntos
85. Valor del contrato (en millones de pesos)	86. Valor del contrato (en millones de pesos)	2. Puntos
87. Valor del contrato (en millones de pesos)	88. Valor del contrato (en millones de pesos)	2. Puntos
89. Valor del contrato (en millones de pesos)	90. Valor del contrato (en millones de pesos)	2. Puntos
91. Valor del contrato (en millones de pesos)	92. Valor del contrato (en millones de pesos)	2. Puntos
93. Valor del contrato (en millones de pesos)	94. Valor del contrato (en millones de pesos)	2. Puntos
95. Valor del contrato (en millones de pesos)	96. Valor del contrato (en millones de pesos)	2. Puntos
97. Valor del contrato (en millones de pesos)	98. Valor del contrato (en millones de pesos)	2. Puntos
99. Valor del contrato (en millones de pesos)	100. Valor del contrato (en millones de pesos)	2. Puntos

El proponente deberá hacer su ofrecimiento frente a cada actividad adicional (1 a 100), utilizando el Formato No. 2. Actividades Adicionales Culturales, mencionado con una X una de las dos opciones. El Oferente que marque más de una opción en cada actividad, tendrá como consecuencia el rechazo de su oferta.

Si el Oferente no diligencia el formato, se entenderá que no ofrece esta actividad y recibirá cero (0) puntos.

Las actividades adicionales deberán cumplir las condiciones técnicas establecidas en el Anexo Técnico.

**5.2.2 Actividades Adicionales Bienestar**

El ICPEB otorgará puntaje a aquellos proponentes que ofrezcan actividades de bienestar adicionales a las mínimas requeridas, sin costo adicional para el ICPEB, de acuerdo con la siguiente tabla:

Actividad	Requisito	Puntos
1. Comité Escuela Nacional	1. Valor del contrato (en millones de pesos)	2. Puntos
2. Mayor número de equipos para la actividad de bienestar	2. Valor del contrato (en millones de pesos)	2. Puntos
3. Mayor número de equipos a los miembros de la actividad de bienestar	3. Valor del contrato (en millones de pesos)	2. Puntos
4. Mayor número de equipos a los miembros de la actividad de bienestar	4. Valor del contrato (en millones de pesos)	2. Puntos
5. Mayor número de equipos a los miembros de la actividad de bienestar	5. Valor del contrato (en millones de pesos)	2. Puntos
6. Mayor número de equipos a los miembros de la actividad de bienestar	6. Valor del contrato (en millones de pesos)	2. Puntos
7. Mayor número de equipos a los miembros de la actividad de bienestar	7. Valor del contrato (en millones de pesos)	2. Puntos
8. Mayor número de equipos a los miembros de la actividad de bienestar	8. Valor del contrato (en millones de pesos)	2. Puntos
9. Mayor número de equipos a los miembros de la actividad de bienestar	9. Valor del contrato (en millones de pesos)	2. Puntos
10. Mayor número de equipos a los miembros de la actividad de bienestar	10. Valor del contrato (en millones de pesos)	2. Puntos
11. Mayor número de equipos a los miembros de la actividad de bienestar	11. Valor del contrato (en millones de pesos)	2. Puntos
12. Mayor número de equipos a los miembros de la actividad de bienestar	12. Valor del contrato (en millones de pesos)	2. Puntos
13. Mayor número de equipos a los miembros de la actividad de bienestar	13. Valor del contrato (en millones de pesos)	2. Puntos
14. Mayor número de equipos a los miembros de la actividad de bienestar	14. Valor del contrato (en millones de pesos)	2. Puntos
15. Mayor número de equipos a los miembros de la actividad de bienestar	15. Valor del contrato (en millones de pesos)	2. Puntos
16. Mayor número de equipos a los miembros de la actividad de bienestar	16. Valor del contrato (en millones de pesos)	2. Puntos
17. Mayor número de equipos a los miembros de la actividad de bienestar	17. Valor del contrato (en millones de pesos)	2. Puntos
18. Mayor número de equipos a los miembros de la actividad de bienestar	18. Valor del contrato (en millones de pesos)	2. Puntos
19. Mayor número de equipos a los miembros de la actividad de bienestar	19. Valor del contrato (en millones de pesos)	2. Puntos
20. Mayor número de equipos a los miembros de la actividad de bienestar	20. Valor del contrato (en millones de pesos)	2. Puntos
21. Mayor número de equipos a los miembros de la actividad de bienestar	21. Valor del contrato (en millones de pesos)	2. Puntos
22. Mayor número de equipos a los miembros de la actividad de bienestar	22. Valor del contrato (en millones de pesos)	2. Puntos
23. Mayor número de equipos a los miembros de la actividad de bienestar	23. Valor del contrato (en millones de pesos)	2. Puntos
24. Mayor número de equipos a los miembros de la actividad de bienestar	24. Valor del contrato (en millones de pesos)	2. Puntos
25. Mayor número de equipos a los miembros de la actividad de bienestar	25. Valor del contrato (en millones de pesos)	2. Puntos
26. Mayor número de equipos a los miembros de la actividad de bienestar	26. Valor del contrato (en millones de pesos)	2. Puntos
27. Mayor número de equipos a los miembros de la actividad de bienestar	27. Valor del contrato (en millones de pesos)	2. Puntos
28. Mayor número de equipos a los miembros de la actividad de bienestar	28. Valor del contrato (en millones de pesos)	2. Puntos
29. Mayor número de equipos a los miembros de la actividad de bienestar	29. Valor del contrato (en millones de pesos)	2. Puntos
30. Mayor número de equipos a los miembros de la actividad de bienestar	30. Valor del contrato (en millones de pesos)	2. Puntos
31. Mayor número de equipos a los miembros de la actividad de bienestar	31. Valor del contrato (en millones de pesos)	2. Puntos
32. Mayor número de equipos a los miembros de la actividad de bienestar	32. Valor del contrato (en millones de pesos)	2. Puntos
33. Mayor número de equipos a los miembros de la actividad de bienestar	33. Valor del contrato (en millones de pesos)	2. Puntos
34. Mayor número de equipos a los miembros de la actividad de bienestar	34. Valor del contrato (en millones de pesos)	2. Puntos
35. Mayor número de equipos a los miembros de la actividad de bienestar	35. Valor del contrato (en millones de pesos)	2. Puntos
36. Mayor número de equipos a los miembros de la actividad de bienestar	36. Valor del contrato (en millones de pesos)	2. Puntos
37. Mayor número de equipos a los miembros de la actividad de bienestar	37. Valor del contrato (en millones de pesos)	2. Puntos
38. Mayor número de equipos a los miembros de la actividad de bienestar	38. Valor del contrato (en millones de pesos)	2. Puntos
39. Mayor número de equipos a los miembros de la actividad de bienestar	39. Valor del contrato (en millones de pesos)	2. Puntos
40. Mayor número de equipos a los miembros de la actividad de bienestar	40. Valor del contrato (en millones de pesos)	2. Puntos
41. Mayor número de equipos a los miembros de la actividad de bienestar	41. Valor del contrato (en millones de pesos)	2. Puntos
42. Mayor número de equipos a los miembros de la actividad de bienestar	42. Valor del contrato (en millones de pesos)	2. Puntos
43. Mayor número de equipos a los miembros de la actividad de bienestar	43. Valor del contrato (en millones de pesos)	2. Puntos
44. Mayor número de equipos a los miembros de la actividad de bienestar	44. Valor del contrato (en millones de pesos)	2. Puntos
45. Mayor número de equipos a los miembros de la actividad de bienestar	45. Valor del contrato (en millones de pesos)	2. Puntos
46. Mayor número de equipos a los miembros de la actividad de bienestar	46. Valor del contrato (en millones de pesos)	2. Puntos
47. Mayor número de equipos a los miembros de la actividad de bienestar	47. Valor del contrato (en millones de pesos)	2. Puntos
48. Mayor número de equipos a los miembros de la actividad de bienestar	48. Valor del contrato (en millones de pesos)	2. Puntos
49. Mayor número de equipos a los miembros de la actividad de bienestar	49. Valor del contrato (en millones de pesos)	2. Puntos
50. Mayor número de equipos a los miembros de la actividad de bienestar	50. Valor del contrato (en millones de pesos)	2. Puntos
51. Mayor número de equipos a los miembros de la actividad de bienestar	51. Valor del contrato (en millones de pesos)	2. Puntos
52. Mayor número de equipos a los miembros de la actividad de bienestar	52. Valor del contrato (en millones de pesos)	2. Puntos
53. Mayor número de equipos a los miembros de la actividad de bienestar	53. Valor del contrato (en millones de pesos)	2. Puntos
54. Mayor número de equipos a los miembros de la actividad de bienestar	54. Valor del contrato (en millones de pesos)	2. Puntos
55. Mayor número de equipos a los miembros de la actividad de bienestar	55. Valor del contrato (en millones de pesos)	2. Puntos
56. Mayor número de equipos a los miembros de la actividad de bienestar	56. Valor del contrato (en millones de pesos)	2. Puntos
57. Mayor número de equipos a los miembros de la actividad de bienestar	57. Valor del contrato (en millones de pesos)	2. Puntos
58. Mayor número de equipos a los miembros de la actividad de bienestar	58. Valor del contrato (en millones de pesos)	2. Puntos
59. Mayor número de equipos a los miembros de la actividad de bienestar	59. Valor del contrato (en millones de pesos)	2. Puntos
60. Mayor número de equipos a los miembros de la actividad de bienestar	60. Valor del contrato (en millones de pesos)	2. Puntos
61. Mayor número de equipos a los miembros de la actividad de bienestar	61. Valor del contrato (en millones de pesos)	2. Puntos
62. Mayor número de equipos a los miembros de la actividad de bienestar	62. Valor del contrato (en millones de pesos)	2. Puntos
63. Mayor número de equipos a los miembros de la actividad de bienestar	63. Valor del contrato (en millones de pesos)	2. Puntos
64. Mayor número de equipos a los miembros de la actividad de bienestar	64. Valor del contrato (en millones de pesos)	2. Puntos
65. Mayor número de equipos a los miembros de la actividad de bienestar	65. Valor del contrato (en millones de pesos)	2. Puntos
66. Mayor número de equipos a los miembros de la actividad de bienestar	66. Valor del contrato (en millones de pesos)	2. Puntos
67. Mayor número de equipos a los miembros de la actividad de bienestar	67. Valor del contrato (en millones de pesos)	2. Puntos
68. Mayor número de equipos a los miembros de la actividad de bienestar	68. Valor del contrato (en millones de pesos)	2. Puntos
69. Mayor número de equipos a los miembros de la actividad de bienestar	69. Valor del contrato (en millones de pesos)	2. Puntos
70. Mayor número de equipos a los miembros de la actividad de bienestar	70. Valor del contrato (en millones de pesos)	2. Puntos
71. Mayor número de equipos a los miembros de la actividad de bienestar	71. Valor del contrato (en millones de pesos)	2. Puntos
72. Mayor número de equipos a los miembros de la actividad de bienestar	72. Valor del contrato (en millones de pesos)	2. Puntos
73. Mayor número de equipos a los miembros de la actividad de bienestar	73. Valor del contrato (en millones de pesos)	2. Puntos
74. Mayor número de equipos a los miembros de la actividad de bienestar	74. Valor del contrato (en millones de pesos)	2. Puntos
75. Mayor número de equipos a los miembros de la actividad de bienestar	75. Valor del contrato (en millones de pesos)	2. Puntos
76. Mayor número de equipos a los miembros de la actividad de bienestar	76. Valor del contrato (en millones de pesos)	2. Puntos
77. Mayor número de equipos a los miembros de la actividad de bienestar	77. Valor del contrato (en millones de pesos)	2. Puntos
78. Mayor número de equipos a los miembros de la actividad de bienestar	78. Valor del contrato (en millones de pesos)	2. Puntos
79. Mayor número de equipos a los miembros de la actividad de bienestar	79. Valor del contrato (en millones de pesos)	2. Puntos
80. Mayor número de equipos a los miembros de la actividad de bienestar	80. Valor del contrato (en millones de pesos)	2. Puntos
81. Mayor número de equipos a los miembros de la actividad de bienestar	81. Valor del contrato (en millones de pesos)	2. Puntos
82. Mayor número de equipos a los miembros de la actividad de bienestar	82. Valor del contrato (en millones de pesos)	2. Puntos
83. Mayor número de equipos a los miembros de la actividad de bienestar	83. Valor del contrato (en millones de pesos)	2. Puntos
84. Mayor número de equipos a los miembros de la actividad de bienestar	84. Valor del contrato (en millones de pesos)	2. Puntos
85. Mayor número de equipos a los miembros de la actividad de bienestar	85. Valor del contrato (en millones de pesos)	2. Puntos
86. Mayor número de equipos a los miembros de la actividad de bienestar	86. Valor del contrato (en millones de pesos)	2. Puntos
87. Mayor número de equipos a los miembros de la actividad de bienestar	87. Valor del contrato (en millones de pesos)	2. Puntos
88. Mayor número de equipos a los miembros de la actividad de bienestar	88. Valor del contrato (en millones de pesos)	2. Puntos
89. Mayor número de equipos a los miembros de la actividad de bienestar	89. Valor del contrato (en millones de pesos)	2. Puntos
90. Mayor número de equipos a los miembros de la actividad de bienestar	90. Valor del contrato (en millones de pesos)	2. Puntos
91. Mayor número de equipos a los miembros de la actividad de bienestar	91. Valor del contrato (en millones de pesos)	2. Puntos
92. Mayor número de equipos a los miembros de la actividad de bienestar	92. Valor del contrato (en millones de pesos)	2. Puntos
93. Mayor número de equipos a los miembros de la actividad de bienestar	93. Valor del contrato (en millones de pesos)	2. Puntos
94. Mayor número de equipos a los miembros de la actividad de bienestar	94. Valor del contrato (en millones de pesos)	2. Puntos
95. Mayor número de equipos a los miembros de la actividad de bienestar	95. Valor del contrato (en millones de pesos)	2. Puntos
96. Mayor número de equipos a los miembros de la actividad de bienestar	96. Valor del contrato (en millones de pesos)	2. Puntos
97. Mayor número de equipos a los miembros de la actividad de bienestar	97. Valor del contrato (en millones de pesos)	2. Puntos
98. Mayor número de equipos a los miembros de la actividad de bienestar	98. Valor del contrato (en millones de pesos)	2. Puntos
99. Mayor número de equipos a los miembros de la actividad de bienestar	99. Valor del contrato (en millones de pesos)	2. Puntos
100. Mayor número de equipos a los miembros de la actividad de bienestar	100. Valor del contrato (en millones de pesos)	2. Puntos

El proponente deberá hacer su ofrecimiento frente a cada actividad adicional (1 a 100), utilizando el Formato No. 4. Actividades Adicionales Bienestar, mencionado con una X una de las dos opciones. El Oferente que marque más de una opción en cada actividad, tendrá como consecuencia el rechazo de su oferta.

Si el Oferente no diligencia el formato, se entenderá que no ofrece esta actividad y recibirá cero (0) puntos.

Las actividades adicionales deberán cumplir las condiciones técnicas establecidas en el Anexo Técnico.

**6. FACTORES DE EVALUACION**

APORTARON VISIBLE A FOLIO 24 Y 25 DEL SOBRE 1. EL FORMATO NO. 3 ACTIVIDADES ADICIONALES CULTURALES. LAS ACTIVIDADES CONTEMPLADAS SON:

1. DOS (2) OBRAS DE TENDRO. 75 PUNTOS.
2. PASE (ASISTENCIA INDIVIDUAL) PARA EVENTOS CULTURALES EN EL TEATRO OPERA, ZARZUELA, MUSICALES Y MUSICALES EN EL TEATRO OPERA, DURANTE EL AÑO. CINCUENTA (50) BOLETAS PARA CADA EVENTO. 75 PUNTOS.

APORTARON VISIBLE A FOLIO 26 Y 27 DEL SOBRE 1 EL FORMATO NO. 4 ACTIVIDADES ADICIONALES BIENESTAR. LAS ACTIVIDADES CONTEMPLADAS POR EL PROPONENTE SON:

1. CAMINATA ECOLOGICA PARA 150 PERSONAS. 80 PUNTOS.
2. MAYOR NUMERO DE CUPOS PARA LA ACTIVIDAD DEL GIMNASIO 40 CUPOS ADICIONALES. 90 PUNTOS.
3. MAYOR NUMERO DE CUPOS A LOS MIEMBROS DE LA ACTIVIDAD DEL GIMNASIO PARA LA ACTIVIDAD DE LA FAMILIA. 60 CUPOS ADICIONALES. 90 PUNTOS.

VERIFICACIÓN REQUISITOS TÉCNICOS PROCESO IC-FES-IC-087-2018

Objeto: Prestación del servicio para desarrollar actividades recreativas, deportivas, culturales, de integración, de desarrollo, de prevención y crecimiento, contempladas en la Política de Gestión Estratégica de Talento Humano (Programa de Bienestar 2018 del IC-FES).

DOCUMENTO	DESCRIPCIÓN	VALORACIÓN TÉCNICA	COLSUBSIDIO						
6.3. Actividades adicionales Incentivos	<p>El IC-FES otorgará puntuación a aquellos profesionales que ofrezcan certificaciones de especialización en su área de conocimiento, en las siguientes bases:</p> <table border="1"> <tr> <th>Actividad</th> <th>Puntuación</th> </tr> <tr> <td>1. Incentivos para los (1) grupos de 4 personas en su especialización</td> <td>50 puntos</td> </tr> <tr> <td>2. Incentivos para los (2) grupos de 4 personas en su especialización</td> <td>100 puntos</td> </tr> </table> <p>El proponente deberá hacer su ofrecimiento frente a cada actividad adicional (1 y 2), utilizando el Formato No. 5 - Actividades Adicionales Incentivos, marcando con un check (✓) la actividad que desea realizar. Si el Oferente no diligenció el formato, se entenderá que no desea esta actividad y recibirá cero (0) puntos. Las actividades adicionales deberán cumplir las condiciones técnicas establecidas en el Anexo Técnico.</p> <p>Dado que aplicable al artículo 2 de la Ley 816 de 2003, se otorgarán al proponente cien (100) puntos en uso de los criterios.</p>	Actividad	Puntuación	1. Incentivos para los (1) grupos de 4 personas en su especialización	50 puntos	2. Incentivos para los (2) grupos de 4 personas en su especialización	100 puntos	<p>APORTARON VISIBLE A FOLIO 28 Y 29 DEL SOBRE 1 EL FORMATO NO. 5 ACTIVIDADES ADICIONALES INCENTIVOS. LAS ACTIVIDADES CONTEMPLADAS POR EL OFERTANTE SON:</p> <p>2. INCENTIVO PARA OCHO GRUPOS DE 4 PERSONAS EN ACOMODACIÓN DOBLE. 100 PUNTOS</p>	
Actividad	Puntuación								
1. Incentivos para los (1) grupos de 4 personas en su especialización	50 puntos								
2. Incentivos para los (2) grupos de 4 personas en su especialización	100 puntos								
6.5. Apoyo a la Industria Nacional	<p>Para efectos de certificar lo anterior el proponente debe diligenciar el FORMATO No. 7 - ESTÍMULO A LA INDUSTRIA COLOMBIANA.</p> <table border="1"> <tr> <th>Criterio de Evaluación</th> <th>Puntuación</th> </tr> <tr> <td>100% del Personal preparado para la operación de los servicios del contrato es colombiano</td> <td>100</td> </tr> <tr> <td>Si el personal colombiano preparado para la operación de los servicios del contrato es mayor al 100%</td> <td>50</td> </tr> </table>	Criterio de Evaluación	Puntuación	100% del Personal preparado para la operación de los servicios del contrato es colombiano	100	Si el personal colombiano preparado para la operación de los servicios del contrato es mayor al 100%	50	<p>APORTARON FORMATO No. 7 APOYO A LA INDUSTRIA NACIONAL VISIBLE A FOLIO 51 Y 52 DEL SOBRE 2</p> <p>PUNTAJE OBTENIDA: 100 PUNTOS</p>	
Criterio de Evaluación	Puntuación								
100% del Personal preparado para la operación de los servicios del contrato es colombiano	100								
Si el personal colombiano preparado para la operación de los servicios del contrato es mayor al 100%	50								

PUNTAJE OBTENIDA: 500 PUNTOS

La propuesta presentada por CAJA COLOMBIANA DE SUBSIDIO FAMILIAR - COLSUBSIDIO. Cumple con los requisitos habilitantes técnicos conforme a los términos de referencia del proceso IC-FES IC-008-2018

*[Firma]*  
 MONICA LILIANA GARDENAS ESTUPIÑAN  
 Profesional Especializada

Bogotá D.C. 07 de marzo de 2018